Lieu de la formation

CFAie Val-de-Reuil

Admission

- Période de rentrée en septembre (à titre indicatif).
- Possibilité d'entrée en formation tout au long de l'année
- Une session d'examen par an - Passation des épreuves en juin

Accessibilité / Handicap

- Nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap
- Des aménagements individuels sont étudiés en fonction des besoins et des situations
- 2 référentes Handicap

Les moyens humains

- Equipe de 80 formateurs
- 2 accompagnatrices socio-professionnelles
- 1 référent.v e mobilité européenne

Les moyens matériels

- 14 000 m² de locaux dont un internat et un self
- 48 salles de cours
- 23 laboratoires techniques
- 1 centre de ressources
- 1 amphithéâtre

TYPE DE FORMATION

Modalités et durée de la formation

- Formation accessible par la voie de l'apprentissage
- 1 an en alternance après positionnement dans le cadre de l'individualisation des parcours (400 heures de formation, le reste en entreprise)
- Rythme de la formation dans le cadre de l'alternance : 2 semaines en entreprise, 1 semaine au CFAie
- Formation par apprentissage gratuite pour les apprentis
- Formation continue : nous consulter pour les possibilités de prise en charge

Niveau d'entrée et pré-requis

- Être âgé de 16 à 29 ans au moment de la signature du contrat d'apprentissage (15 ans sous certaines conditions)
- Titulaire d'un premier diplôme de Niveau 3 (CAP) ou supérieur (BP - Bac) toutes filières
- Formation plus particulièrement adaptée aux apprenants titulaires d'un diplôme d'une filière Commerce, Restauration et/ou Alimentation

LES PERSPECTIVES - LE PARCOURS

Poursuites de formation

- CAP Crémier-Fromager en 1 an
- CAP Cuisine en 1 an ou 2 ans
- CAP Pâtissier en 1 an ou 2 ans
- Mention complémentaire Traiteur
- Bac pro métiers du commerce et de la vente
- Bac pro technicien conseil vente en alimentation

Types d'emplois et débouchés

L'employé(e) qualifié(e), vendeur(euse) spécialisé(e) dans la filière distribution des fruits et légumes s'occupe de :

- La réception, le contrôle, le stockage des marchandises
- La préparation et la valorisation pour la mise en vente (étals, corbeilles, découpes)
- L'accueil, le conseil et la vente auprès de la clientèle

Dans les commerces de détail primeurs, magasins spécialisés et/ou marchés, les rayons fruits et légumes de grandes surfaces ou en centrales d'achat.

Nos indicateurs

Ouverture de la formation en septembre 2023.

Objectif

Préparer aux épreuves professionnelles définies par le référentiel d'examen, en prenant en compte le profil de l'apprenant.

Les qualités requises

- Maîtriser la relation client
- Être polyvalent et dynamique
- Faire preuve d'habileté
- Avoir une bonne condition physique : travail en position debout et port de charges
- Démontrer de la curiosité
- Maîtriser les bases arithmétiques
- Avoir de bons repères géographiques
- Savoir travailler en équipe

Modalités de certification

- Contrôle ponctuel
- Dates d'examen fixées par l'Education Nationale, convocation et notes envoyées par le Rectorat
- Dispense possible en fonction des diplômes déjà acquis
- L'examen s'obtient après la validation de l'ensemble des blocs de compétences

Méthodes pédagogiques

- Méthodes pédagogiques variées, axées sur la mise en application de cas concrets avec des apports théoriques et pratiques
- Formation en présentiel / distanciel
- Accompagnement individualisé, adapté aux acquis de l'apprenant

Programme de la formation et compétences visées

Enseignement professionnel

Bloc 1 : Approvisionnement, stockage et préparation des fruits et légumes

- Réceptionner les fruits et légumes
- Stocker les fruits et légumes
- Prendre soin des fruits et légumes
- Préparer les fruits et légumes
- Réaliser la coupe et l'emballage de fruits et légumes de grosse taille
- Réaliser une corbeille et des créations artistiques simples
- Réaliser la fraîche découpe et d'autres préparations (jus de fruits et/ou légumes, soupes et autres préparations)

Bloc 2 : Mise en valeur et vente des fruits et légumes

- Réaliser les activités de contrôle et d'hygiène préalables à l'installation de l'étal
- Mettre en place l'étal et l'affichage
- Conseiller et orienter le client dans ses choix
- Vendre des fruits et légumes
- Gérer des opérations d'encaissement
- Concourir à l'animation du point de vente

Culture professionnelle :

- Technologie professionnelle
- Prévention santé environnement
- Gestion
- Sciences appliquées
- Vente et environnement économique et juridique

Enseignement transversal

- Communication en situation professionnelle à l'oral et à l'écrit
- Calculs commerciaux appliqués au métier
- Anglais professionnel